

Codice evento: 201045
FPC: MATERIA B.4
FRL: NON VALIDO



Fruibile in diretta tramite **GoToMeeting**
previa **prenotazione** online su:
www.odcec.torino.it – area riservata

Nei giorni precedenti l'evento verrà inviato, dalla Segreteria, via e-mail, l'**invito** con il link per partecipare da pc, tablet o smartphone (è necessario aver scaricato l'app).

PARLARSI PER CAPIRSI

Le tecniche di negoziazione: utilità nella professione e nella vita

Mercoledì 9 novembre 2022
dalle ore 14.00 alle ore 15.00

PROGRAMMA

Nella vita professionale come in quella privata assistiamo o siamo coinvolti in conflitti di cui si fatica a comprendere la genesi e ancor più a posizionarsi alla giusta distanza per provare a trovare una soluzione.

Non parleremo di soluzioni, ma di strumenti utili per provare ad individuarle.

Le tecniche di negoziazione diventano sempre di più strumento professionale e conoscerle aiuta lo sviluppo di rapporti sereni in ogni campo.

Relatori:

Silvia Cornaglia – Dottore Commercialista

Rosanna Chiesa – Dottore Commercialista

Componenti Gruppo di Lavoro Persona e Professione