Camera di commercio Torino

EVENTO

In collaborazione con PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi

Con in patrocinio di Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Torino

Negotiation for Professionals

La negoziazione efficace: un cambio di paradigma per una maggiore competitività e sostenibilità delle professioni nella gestione dei conflitti

Obiettivi e destinatari

La Camera di commercio di Torino, per incrementare la sostenibilità e la competitività delle imprese, favorendo il ricorso a strumenti non avversariali di gestione delle controversie, propone una *professional session*: un percorso interattivo per un cambio di prospettiva sulla negoziazione, tramite il confronto su simulazioni e casi concreti con approccio scientifico, trasformando il sapere giuridico in una leva strategica per la efficiente gestione dei sistemi dell'ordine negoziato.

Un format efficace, già sperimentato con successo in diversi contesti professionali.

Per produrre accordi occorre un "sapere negoziale". Occorre quindi affinare una vera e propria competenza negoziale, fondata su metodo, strategia e interazione umana, valorizzando l'intelligenza emotiva, che non può essere sostituita da quella artificiale. Questa *professional session* è pensata per professionisti che vogliono andare oltre la semplice applicazione delle regole formali, per diventare protagonisti nell'ordine negoziato, sviluppare nuove competenze e acquisire strumenti concreti capaci di fare la differenza nel risultato finale.

L'obiettivo è guardare le cose da una prospettiva diversa, conoscendo e applicando i principi scientifici della negoziazione che stanno alla base della formazione del "negoziatore", attraverso:

- il confronto interattivo, con spazio per domande e risposte da parte dei partecipanti
- l'approfondimento sull'origine dei conflitti e sulle diverse modalità di risoluzione e dissoluzione
- la comprensione delle dinamiche negoziali
- una simulazione (*role play*) tratta da un caso reale, per sperimentare in prima persona.

Martedì
20 ottobre 2026
dalle 14.00 alle 17.00

Sala Gioco

Circolo dei Lettori
via Bogino 9 - Torino

EVENTO

Programma

14.00 Registrazione dei partecipanti

14.10 Saluti istituzionali

14.20 *Professional Session*
Angelo Monoriti, Avvocato, Docente di Negoziazione Luiss University e Docente del Laboratorio di procedure di Negoziazione e mediazione Unitelma Sapienza

Preparazione *role play* a cura di:
Maria Elena De Bonis, Responsabile settore Regolazione del Mercato, Camera di commercio di Torino
Gabriele Maglio, Avvocato, Docente clinica legale negoziazione Luiss e *intercultural negotiation* UNINT

Modera i lavori:
Cristina Menichino, Avvocata negoziatrice e collaborativa, mediatrice, componente del Consiglio direttivo di AIADC

16.45 Conclusioni

L'evento è inserito nel programma formativo dell'ODCEC di Torino al fine del riconoscimento dei relativi crediti formativi.
È stata inoltre presentata la richiesta di riconoscimento dei crediti formativi al Consiglio Nazionale Forense.

Note organizzative

La *professional session* si terrà il **20 ottobre 2026** dalle ore 14.00 alle ore 17.00, presso il Circolo dei Lettori, via Bogino 9 a Torino.

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione, da effettuarsi compilando il modulo online disponibile al seguente link *https://forms.cloud.microsoft/e/k8Bq75YVdy*, nei limiti di capienza massima della sala.

Il termine per l'iscrizione alla *professional session* è il **16 ottobre 2026** alle ore 12.00. Si terrà conto dell'ordine cronologico di arrivo delle richieste e verrà data conferma dell'avvenuta iscrizione all'indirizzo di posta elettronica indicato sul modulo d'iscrizione.

Segreteria organizzativa

Segreteria Composizione Negoziata
Via San Francesco da Paola, 24
10123 Torino
composizione.negoziata@to.camcom.it