



# ***CORSO COMPOSIZIONE NEGOZIATA***

## ***IL RUOLO DELL'ADVISOR***

**18 marzo 2025**

**Dott.ssa Patrizia Rosanna Goffi**

# LE PRINCIPALI FUNZIONI

- Fare Analisi e Diagnosi
- Elaborare il Piano di Risanamento
- Offrire un supporto nelle trattative
- Coordinarsi con l'Esperto



# LE RESPONSABILITA'



- Diligenza professionale
  
- Riservatezza
  
- Trasparenza

# LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



## 1. La resistenza dell'imprenditore al cambiamento

- negazione della crisi
- scarsa collaborazione
- aspettative irrealistiche

# LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



## 2. Le difficoltà nell'acquisizione e analisi dei dati aziendali

- informazioni incomplete e inesatte
- mancanza di strumenti di controllo
- valutazioni patrimoniali complesse

# LE PRINCIPALI DIFFICOLTÀ



## 3. Difficoltà nelle trattative con i creditori

- mancanza di fiducia
- richieste di rientro immediate dalle banche
- divergenza di interessi

# LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



## 4. Coordinamento con l'Esperto indipendente

- divergenze di vendite
- ritardi nella gestione del processo

# LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



## 5. Problemi di liquidità e operatività dell'impresa

- difficoltà a finanziare il risanamento
- perdita di fornitori e clienti
- gestione dei dipendenti



# LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



## 6. Questioni legali e regolamentari

- rischio di azioni di responsabilità
- aspetti normativi e complessi

# CONCLUSIONI



## L'Advisor deve essere abile e dotato di:

- Capacità di mediare
- Competenza tecnica
- Capacità negoziale
- Esperienza nel settore della crisi d'impresa
- Capacità di individuare strategie praticabili
- Capacità di dialogare **in modo costruttivo**

# ***IL RUOLO DELL'ADVISOR***



# ***Grazie***

***Dott.ssa Patrizia Rosanna Goffi***



[www.odcec.torino.it](http://www.odcec.torino.it)

[www.linkedin.com/company/odcec-torino/](http://www.linkedin.com/company/odcec-torino/)

[www.youtube.com/channel/UCBUHnLEOEHA6YY-MLr8vG8A/videos](http://www.youtube.com/channel/UCBUHnLEOEHA6YY-MLr8vG8A/videos)