



CORSO COMPOSIZIONE NEGOZIATA

IL RUOLO DELL'ADVISOR

18 marzo 2025

Dott.ssa Patrizia Rosanna Goffi

LE PRINCIPALI FUNZIONI

- Fare Analisi e Diagnosi
- Elaborare il Piano di Risanamento
- Offrire un supporto nelle trattative
- Coordinarsi con l'Esperto



LE RESPONSABILITA'



- Diligenza professionale
- Riservatezza
- Trasparenza

LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



1. La resistenza dell'imprenditore al cambiamento

- negazione della crisi
- scarsa collaborazione
- aspettative irrealistiche

LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



2. Le difficoltà nell'acquisizione e analisi dei dati aziendali

- informazioni incomplete e inesatte
- mancanza di strumenti di controllo
- valutazioni patrimoniali complesse

LE PRINCIPALI DIFFICOLTÀ



3. Difficoltà nelle trattative con i creditori

- mancanza di fiducia
- richieste di rientro immediate dalle banche
- divergenza di interessi

LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



4. Coordinamento con l'Esperto indipendente

- divergenze di vendite
- ritardi nella gestione del processo

LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



5. Problemi di liquidità e operatività dell'impresa

- difficoltà a finanziare il risanamento
- perdita di fornitori e clienti
- gestione dei dipendenti

LE PRINCIPALI DIFFICOLTA'



6. Questioni legali e regolamentari

- rischio di azioni di responsabilità
- aspetti normativi e complessi

CONCLUSIONI



L'Advisor deve essere abile e dotato di:

- Capacità di mediare
- Competenza tecnica
- Capacità negoziale
- Esperienza nel settore della crisi d'impresa
- Capacità di individuare strategie praticabili
- Capacità di dialogare **in modo costruttivo**

IL RUOLO DELL'ADVISOR



Grazie

Dott.ssa Patrizia Rosanna Goffi



www.odcec.torino.it

www.linkedin.com/company/odcec-torino/

www.youtube.com/channel/UCBUHnLEOEHA6YY-MLr8vG8A/videos