



**Unione Giovani Dottori Commercialisti
ed Esperti Contabili di Torino**

In collaborazione con

PROPOSTA PER I PERCORSI PER LE COMPETENZE TRASVERSALI E PER L'ORIENTAMENTO

a cura dell'ODCEC di Torino

La definizione dei percorsi per il conseguimento di competenze trasversali e per lo sviluppo della capacità di orientarsi (PCTO) nella vita personale e nella realtà sociale e culturale, è stata definita con chiarezza dalle linee guida formulate dal MIUR ai sensi dell'articolo 1, comma 785, legge 30 dicembre 2018, n. 145, che modificava in parte l'alternanza scuola lavoro, così come definita dalla legge 107/2015 e dalla legge 3 luglio 2023, n. 85, art. 17 (Fondo per i familiari degli studenti vittime di infortuni in occasione delle attività formative e interventi di revisione dei percorsi per le competenze trasversali e per l'orientamento).

La normativa attualmente in vigore, infatti, stabilisce in 210 ore la durata minima triennale dei PCTO negli istituti professionali, 150 nei tecnici e 90 nei licei. I percorsi vengono invece inquadrati nel contesto più ampio dell'intera progettazione didattica, chiarendo che non possono essere considerati come un'esperienza occasionale di applicazione in contesti esterni dei saperi scolastici, ma costituiscono un aspetto fondamentale del piano di studio.

Tale previsione vuole rappresentare da un lato, per gli studenti, l'opportunità di affiancamento, ad un percorso meramente formativo, di variegati progetti conoscitivi e di approccio pratico ed operativo alla realtà lavorativa, professionale e non; dall'altro lato, l'occasione, per i nostri Studi Professionali, di fruire di un trait d'union diretto ed istituzionale, tra domanda ed offerta di risorse idonee e finalizzate al successivo inserimento nelle nostre strutture.

Tanto premesso, abbiamo pensato ad un percorso variegato, mettendo a disposizione degli istituti scolastici interessati un itinerario modulare che prevede:

- una **LEZIONE INTRODUTTIVA** presso gli Istituti Scolastici, a cura di Commercialisti ed Esperti Contabili per introdurre l'attività formativa ed illustrare il percorso propedeutico all'iscrizione all'Albo e all'esercizio della Professione;
- **INCONTRI TEMATICI**, di taglio pratico ed operativo, che prevedono il coinvolgimento attivo degli studenti, da svolgersi presso gli Istituti Scolastici, a cura di Commercialisti ed Esperti Contabili, per fare esperienza diretta di alcune attività che si svolgono presso i nostri Studi;
- Ammissione a **LEZIONI SELEZIONATE**;
- PCTO presso Studi Professionali;
- a richiesta degli Istituti Scolastici, supporto nell'organizzazione di **INCONTRI CONOSCITIVI** presso gli Uffici amministrativi, finanziari, previdenziali e camerali.

Di seguito il programma della lezione introduttiva e degli incontri e corsi tematici.

In tema di Orientamento Scuola Lavoro il nostro Ordine collabora, tra gli altri, con l'Ufficio Scolastico Regionale per il Piemonte.

Per informazioni ed approfondimenti - a beneficio sia dei Professionisti interessati a fornire la propria disponibilità di adesione al progetto, sia delle Istituzioni Scolastiche - la Segreteria dell'Ordine è a disposizione ai seguenti recapiti:

Telefono 011 812.18.73

Telefax 011 81.12.19.58

E-mail: segreteria@odcec.torino.it

Per prenotazioni: <https://odcec.torino.it/superiori>

REFERENTI ISTITUZIONALI

Emanuela BARRERI
Consigliera ODCEC di Torino

Rosanna CHIESA
Vice Presidente
Fondazione Piccatti Milanese

COMITATO DI COORDINAMENTO

Maria Cristina BLEFARI
Commercialista

Giuseppe BUONOCORE
Presidente UGDCEC di Torino

Anna DOVIS
Commercialista

Luisella FONTANELLA
Commercialista

Tiziana LAGANA'
Commercialista

Monica MAZZONE
Commercialista

Maria Carmela SCANDIZZO
Commercialista

PROGRAMMA DEGLI INCONTRI

L'offerta si sostanzia di un incontro introduttivo alle Professioni di Dottore Commercialista e di Esperto Contabile, utile tassello nell'accompagnamento in uscita verso i Dipartimenti ad indirizzo economico, ancora oggi tra i principali indirizzi di sbocco per i neo-diplomati.

A questo primo incontro, propedeutico rispetto ai successivi, è possibile affiancare uno o più moduli di approfondimento su tematiche specifiche - quali la fiscalità, il mondo del lavoro, i rapporti con il sistema bancario, le tecnologie e l'intelligenza artificiale - che mirano altresì a mettere in luce le peculiarità proprie della Professione del Commercialista e dell'Esperto Contabile, così da supportare gli studenti nell'avvicinamento al mondo del lavoro e/o nell'orientamento nella scelta dei percorsi universitari.

INCONTRO INTRODUTTIVO

ALLE PROFESSIONI DI DOTTORE COMMERCIALISTA ED ESPERTO CONTABILE

(Durata da concordare con gli Istituti circa 2 ore)

- Le Professioni Contabili: cosa sono e quali sono i percorsi formativi post diploma per accedervi.
- L'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Torino.
- I valori alla base dell'attività degli iscritti all'Albo (il Codice Deontologico; l'obbligo formativo, di aggiornamento e di copertura assicurativa ...).
- Gli aspetti motivazionali della Professione.
- Essere Professionisti in un contesto socio-economico in continuo mutamento: l'intelligenza artificiale nelle Professioni Contabili.
- Breve introduzione del percorso formativo e agli strumenti di avvicinamento.

INCONTRI TEMATICI

LA FISCALITÀ SPIEGATA DAI COMMERCIALISTI

(Durata da concordare con gli Istituti: circa 2 ore)

Il percorso prevede un incontro di approfondimento sulla struttura fiscale del nostro Paese nel corso del quale, anche attraverso il coinvolgimento attivo degli studenti, potranno essere affrontati i temi della fiscalità diretta, indiretta e/o immobiliare, in base alle specifiche indicazioni degli insegnanti di riferimento.

Gli studenti disporranno così di un'infarinatura circa la struttura fiscale nel nostro Paese, a partire dai principi costituzionali, il valore della tassazione ed i suoi impatti sia in ambito macroeconomico che di pianificazione fiscale; avranno altresì modo di comprendere quale sia l'approccio professionale ad un tema così importante.

I COMMERCIALISTI E IL MONDO DEL LAVORO

(Durata da concordare con gli Istituti: circa 2 ore)

Durante l'incontro verrà affrontato il tema dell'approccio al mondo del lavoro negli studi professionali (il colloquio di lavoro e la costruzione del curriculum) con specifico focus sulle forme contrattuali possibili.

Gli studenti saranno invitati alla partecipazione attiva e di gruppo in *role play* sul colloquio di lavoro.

I COMMERCIALISTI NEI RAPPORTI CON IL SISTEMA BANCARIO

(Durata da concordare con gli Istituti: circa 2 ore)

A partire da alcune conoscenze finanziarie di base, utili alla costruzione dei rapporti con il sistema bancario, *partner* indispensabile per il sistema imprese, si potrà comprendere come un approccio professionale e strutturato di pianificazione finanziaria consenta di ottimizzare la conoscenza delle informazioni (lettura della Centrale Rischi) ed il controllo della gestione finanziaria.

Gli studenti saranno coinvolti in *role play* utili alla comprensione delle regole alla base dell'accesso al credito

TECNOLOGIE E INTELLIGENZA ARTIFICIALE NEGLI STUDI DEI COMMERCIALISTI

(Durata da concordare con gli Istituti: circa 2 ore)

Partendo dal racconto delle evoluzioni che le tecnologie hanno portato negli studi professionali, gli studenti verranno guidati in una riflessione sulle opportunità ed i rischi connessi all'utilizzo dell'intelligenza artificiale.

Le tecnologie avanzate e l'intelligenza artificiale stanno rivoluzionando gli studi dei Commercialisti, introducendo strumenti che automatizzano processi contabili e amministrativi. L'utilizzo di *software* di intelligenza artificiale permette l'elaborazione rapida di grandi quantità di dati, migliorando l'accuratezza e riducendo il margine di errore umano.

Tuttavia, questa trasformazione digitale presenta anche sfide, come la necessità di aggiornare le competenze professionali e garantire la sicurezza dei dati sensibili, investendo in formazione e infrastrutture tecnologiche, per rimanere competitivi e soddisfare le crescenti esigenze del mercato.

L'integrazione efficace di tecnologie e intelligenza artificiale non solo ottimizza l'efficienza operativa, ma eleva anche il ruolo del Commercialista a Consulente strategico nell'era digitale.

Varrà approfondito cosa realmente possa essere definito IA, affrontando anche il tema della *cybersecurity*, della *privacy* e della protezione del dato in generale. Preservare i propri dati, oltre a quelli della clientela, è il primo passo per poter acquisire una migliore consapevolezza nella gestione di ogni singolo processo.

Già da studenti si è in grado di comprendere l'importanza del dato, con l'obiettivo di diventare adulti informati e professionisti qualificati.

Gli studenti saranno altresì coinvolti in un esercizio di *business intelligence* con l'utilizzo di *Power BI*.